

**ДИЛЕРСКИЙ ДОГОВОР**

г. Ярославль

«\_» \_\_\_\_\_ 2020 г.

ООО «Долина», в лице Генерального директора Волнухина Василия Викторовича, действующего на основании Устава, именуемое в дальнейшем «Компания», с одной стороны, и

\_\_\_\_\_, в лице \_\_\_\_\_, действующего на основании Устава, именуемое в дальнейшем «Дилер», с другой стороны, а вместе именуемые – «Стороны», заключили настоящий договор о нижеследующем:

**1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА**

**1.1** Согласно условий данного Договора, Компания настоящим наделяет своего (Официального) Дилера правом продавать дорожно-строительную технику, навесное оборудование, запасные части под брендом Polarg Badger (далее – «Товары/Техника») и оказывать сервисное обслуживание данных товаров.

**1.2** Дилер покупает Товар у Компания и перепродает его от собственного имени и за свой собственный счет на Территории. Стороны пришли к соглашению, что Территорией по настоящему договору считается:

- \_\_\_\_\_.

Дилер имеет эксклюзивное право продажи на указанной территории.

**1.3** Компания оставляет за собой право увеличивать или уменьшать Территорию по соглашению с Дилером в зависимости от выполнения плана продаж – приложение №1).

**2. ОБЯЗАННОСТИ КОМПАНИИ**

**2.1** Компания поставяет Товары в соответствии с предварительным соглашением сторон. Отгрузка Товара происходит по адресу: г. Ярославль, ул. Павлика Морозова, д. 14А.

**2.2** Компания самостоятельно определяет объемы обеспечения Дилера торговыми и рекламными материалами, инструкциями по эксплуатации, инструкциями по сервису и запасным частям, относящимся к Товарам, а также другими материалами, необходимыми, по мнению Компании.

**2.3** Компания выдает сертификат, подтверждающий эксклюзивное право продажи Дилером

**2.4** В случае 100% выполнения годового плана, компания обязуется предоставить бонус – 2% от стоимости техники, который может быть израсходована на запасные части к Товару, ремонт и иные цели, согласованные с Компанией. Размер скидки отражается в Приложении №3 к настоящему договору.

**2.5** Компания размещает информацию о Дилере, его офисах, реализующих Товары на Территории, в сети Интернет на официальном сайте (polarbadger.ru) и на других рекламных носителях.

**2.6** Проводить обучение специалистов Дилера по вопросам продажи, эксплуатации, обслуживания и ремонта Товаров, рекламы, отличительных особенностей и преимуществ Товаров перед контрафактными Товарами и продукцией Конкурентов.

**2.7** Предоставлять по запросу Дилера необходимую информацию о Товарах, если информация не является коммерческой тайной.

**2.8** В случае необходимости по предварительной заявке Дилера организовывать за плату обучение представителей конечного Потребителя (водителей, механиков) по техническому обслуживанию и эксплуатации Товара.

**2.9** Информировать Дилера о реорганизации, смене реквизитов, изменении в составе руководства или своей организационно-правовой формы, а также принятых изменениях в учредительных документах и по другим вопросам в течение 10 (десяти) дней с момента произошедших изменений.

**2.10** Предоставить Дилеру скидки на запасные части к строительной технике в размере согласованном сторонами в Приложении №3 к настоящему договору.

**2.11** Обеспечивает «Рекламную тишину» на территории Дилера, либо совместное финансирование рекламных кампаний.

**2.12** Бронирует клиента в CRM системе ООО «Долина» с целью обеспечения права продажи данному клиенту компанией Дилера.

**2.13** Предоставляет рекомендации по наполнению склада запасных частей.

**2.14** В случае прямого обращения клиента с территории Дилера в центральный офис Компании, последний направляет такого клиента Дилеру. Компания оставляет за собой право контролировать процесс работы с данным клиентом.

Компания:

Дилер:

**2.15** Гарантирует единый прайс – лист для конечного потребителя на центральном складе в г. Москва

### **3. ОБЯЗАННОСТИ ДИЛЕРА**

**3.1** Дилер должен продвигать и продавать Товары на Территории, прилагая все усилия и используя различные инструменты продвижения товара на рынке. Дилер также должен предоставить квалифицированные услуги по техническому обслуживанию Товаров на Территории. Дилер несет расходы, возникающие при выполнении своих обязанностей по настоящему Договору, за исключением случаев относящихся к гарантийным обязательствам завода-изготовителя.

**3.2** Обязанность Дилера по обеспечению технической поддержки и сервисного обслуживания Товаров на Территории в соответствии с Гарантией и Сервисной Политики Компании отражены в Приложении №2 к настоящему договору.

**3.3** Дилер приобретает Товары и оригинальные запасные части только у Компании и не распространяет и не производит любую продукцию другого производителя, которая является конкурентной по отношению к Товарам на Территории.

**3.4** Дилер придерживается всех корпоративных правил и процедур, относящихся непосредственно к торговым маркам, торговым наименованиям, цветовым решениям Товаров и упаковки, изображениям, маркетинговым и рекламным материалам, инструкциям по эксплуатации, инструкциям по сервису и запасным частям, относящимся к Товару.

**3.5** Дилер не может передать свои права и обязанности третьим лицам по Договору без предварительного письменного согласия Компании.

**3.6** Любой запрос или заказ на Товары Компании, полученный Дилером от третьих лиц, находящихся за пределами Территории, должен быть направлен Компанию для дальнейшего рассмотрения.

**3.7** Дилер должен иметь офис общей площадью не менее 16 м<sup>2</sup>. Офис должен отвечать требованиям брендбука и обеспечивать нормальное выполнение своих обязанностей, связанной с продажей Товаров;

**3.8** Дилер должен иметь в своем штате обученный персонал, не менее 2 (двух) человек, из которых 1 (один) менеджер по продажам и 1 (один) техник;

**3.9** Дилер должен иметь площадку для размещения Техники, которая должна составлять не менее 6х6 кв.м., необходимой для размещения не менее 2 единиц Товара;

**3.10** Дилер должен поддерживать достаточное количество Техники на складе за свой счет, минимально рекомендуемое количество Техники на складе - 1 единица;

**3.11** Иметь склад для запасных частей не менее 10 кв.м., а также иметь на складе достаточное количество запасных частей, необходимого для обслуживания проданной Техники. При формировании перечня склада запасных частей Дилер должен руководствоваться рекомендациями Компании, а также перечнем запасных частей согласно руководству по эксплуатации Техники.

**3.12** Дилер должен выкупить, согласно Приложению №1, определенное количество Товара;

**3.13** Дилер должен в согласованный сторонами срок предоставить план продаж;

**3.14** Дилер должен с периодичностью один раз в 3 месяца не позднее 25 числа последнего месяца отчетного квартала предоставлять Компанию «Отчет о маркетинговых исследованиях»;

**3.15** Дилер должен предоставлять отчет по завершённым сделкам (компания, номенклатура, зав. номер техники, контактные данные конечного клиента, контактное лицо, вид деятельности) до конца каждого месяца.

**3.16** Дилер должен самостоятельно и за свой счет участвовать в региональных торговых выставках и других мероприятиях на Территории предварительно согласованных с Компанией. При участии Компанию в федеральных и международных выставках и других событиях на Территории Дилер покрывает разумную сумму расходов и предоставляет соответствующий персонал для участия.

**3.17** Дилер обязуется рекламировать Товары в рамках согласованного рекламного бюджета на Территории за свой счет. Компания имеет право запретить любую рекламу, которая, по ее мнению, наносит ущерб ее репутации. Если Дилер желает использовать свой собственный маркетинговый материал в отношении Товаров или организовать собственные маркетинговые мероприятия, Дилер должен получить письменное разрешение Компании перед использованием таких материалов или организацией таких мероприятий.

**3.18** Дилер должен воздерживаться от продажи или распространения Товара, рекламы Товара или поиска покупателей для Товара вне Территории, а также воздерживаться от организации дочерней компании, филиала или распределительного склада для продаж Товара в любой стране или районе вне Территории, только если не получено письменное разрешение от Компании.

**3.19** Дилер должен проводить демонстрации Товара для клиентов, как обратившихся непосредственно к Дилеру напрямую, так и по просьбе Компании;

**3.20** В соответствии с договоренностью между обеими Сторонами, Компания должен выполнить План Продаж, определенный Приложением №1 в течение срока действия настоящего Договора.

**3.21** Для оценки достижения целей продаж учитываются только продажи Товара, который был доставлен конечному покупателю и зарегистрирован в Гарантийной системе Polar Badger.

**3.22** В случае постановки техники на площадку для демонстрации клиентам – оплата доставки в обе стороны за счет Дилера или обязательный выкуп техники в течение 6 месяцев с даты передачи на ответственное хранение;

**3.23** Дилер должен выделить бюджет на рекламу и маркетинг согласно маркетинговому плану, утвержденному Компанией;

**3.24** Дилер не продаёт любой (согласно п. 1.1) Товар покупателю вне Территории без письменного разрешения Компании. Если Дилер продает Товар покупателю вне Территории без письменного разрешения Компании, Дилер обязан выплатить Компании штрафную неустойку в размере 10% от цены Товара. Все дальнейшие права Компании, включая право предъявлять фактические убытки, превышающие штрафную неустойку, а также право расторгнуть Договор по объективным причинам, остаются неизменными.

В случае невыплаты штрафной неустойки в течение 30 календарных дней с момента письменного уведомления Компанией Дилера, скидка на покупку следующих 3 единиц техники будет уменьшена на 3,4% от скидки Дилера, т.е. на сумму штрафной неустойки.

**3.25** В случае продажи Товара вне территории Дилера с письменного разрешения Компании, Дилер должен оплатить сервисное вознаграждение для осуществления гарантийных обязательств.

**3.26** Дилер обязан оказывать техническую поддержку и послепродажный сервис для данных Товаров, находящихся на Территории. Компания выплачивает Дилеру Сервисное Вознаграждение за оказанные услуги согласно Гарантийной политике Polar Badger.

#### 4. ИНЫЕ УСЛОВИЯ ДОГОВОРА

**4.1.** Компания имеет право запросить у Дилера бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах, отчет о движении денежных средств, отчет об изменении акционеров/участников, заверенные печатью и подписью Дилера.

**4.2.** Дилер разрешает Компании или ее уполномоченным представителям в рабочее время посещать и проверять предприятие Дилера, вспомогательные данные о деятельности Дилера, относящиеся к Товарам Компании, и делать копии любых таких сведений.

**4.3.** Сотрудники Дилера участвуют в тренингах по Товарам, коммерческим приложениям и услугам по обслуживанию Товаров, предлагаемых Компанией. Дилер несет любые расходы, связанные с этим.

**4.4.** Дилер обеспечивает наличие и поддерживает в соответствующем состоянии необходимые объекты в соответствии со Стандартами Дилера, для продажи, сервиса, демонстрации и хранения Товара.

**4.5.** Дилер должен предоставлять гарантийное и пост-гарантийное обслуживание для любого Товара в пределах Территории (вне зависимости от того, был ли этот Товар продан Дилером) в соответствии с Гарантиями, Сервисной Политикой и процедурами Компании.

**4.6.** Дилер должен строго конфиденциально хранить всю специализированную коммерческую и техническую информацию, раскрытую Дилеру Компанией или его аффилированными лицами.

#### 5. ПРАВА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

**5.1** Дилер сознает, что все Права Интеллектуальной Собственности на свои Товарные знаки и Товары на Территории принадлежат торговой марке **Polar Badger**, правообладателем которой является ООО «Долина».

**5.2** Дилер признает, что не имеет прав на Торговые марки **Polar Badger**. Любое использование Дилером Торговых марок торговой марки **Polar Badger**, Торговых Наименований и Визуальной Идентификации будет действительно только с письменного разрешения Компании.

**5.3** Дилер является представителем торговой марки **Polar Badger**. Компания дает разрешение Дилеру на использование Торговой Марки на документах дилера и для рекламы на срок действия настоящего Договора.

**5.4** Дилер предоставляет Компании в письменном виде на утверждение каждое предполагаемое использование торговых марок и визуальных образов Компании на любом носителе.

**5.5** Дилер не должен:

**5.5.1** Вносить изменения в торговые марки, визуальные образы, доменные имена Компании и

упаковки Товаров;

**5.5.2** Использовать торговые марки Компании для иных целей, кроме продвижения, рекламы и продажи Товаров.

**5.5.3** Отказываться сотрудничать с Компанией и ее филиалами по всем вопросам, касающихся защиты Товарных знаков товара, а также своевременно сообщать Компании о известных Дилеру случаях использования на Территории торговых марок или других марок, ущемляющих права Компании.

**5.5.4** Дилер может использовать Торговые Марки и визуальные образы Компании только в строгом соответствии со сводом корпоративных правил и процедур. Любое предполагаемое использование Дилером торговых марок и визуальных образов Компании без одобрения аналогичного использования ранее или без предварительного письменного согласия Компании, расценивается как нарушение. Дилер предоставляет Компании в письменном виде на утверждение каждое предполагаемое использование торговых марок и визуальных образов Компании на любом носителе.

При прекращении действия Договора Дилер в полном объеме прекращает использование Торговых Марок, Торговых Наименований, Визуальных образов и других соответствующих материалов **Polar Badger**, а также не использует марки, названия или символы, похожие на торговые марки **Polar Badger**.

**5.5.5** Дилер может зарегистрировать домен, который состоит или содержит слово «Polar Badger», только с предварительного письменного согласия Компании. Когда Договор заканчивается, Дилер обязан передать все права, вытекающие из соглашения о регистрации с соответствующим регистрирующим органом и другие права на домен, Компании или компании/ человеку, указанные Компанией, бесплатно; далее Дилер предпринимает необходимые действия для передачи домена в соответствии с действующими положениями регистрации, руководством и/или регистрационным условием этого регистрирующего органа или изложенным в коммерческих условиях провайдера или заинтересованной третьей стороны.

**5.5.6 Обратный инжиниринг запрещен.** Дилер не осуществляет, не вовлекается и не разрешает обратный инжиниринг Авторизованного ПО, Товаров или их составных частей. Под «обратным инжинирингом» понимается попытка через анализ Товаров или их составных частей определить их функциональность, чтобы получить возможность их изменять или воспроизводить.

## 6. ЦЕНА И УСЛОВИЯ ОПЛАТЫ.

**6.1.** Стороны соглашаются определять цены на Товары в соответствии Приложению №4 - Прайс-лист. Прайс-лист на товар будет представлен Компанией на ежегодной основе.

**6.2** Компания оставляет за собой право пересматривать стоимость Товара на свое усмотрение дважды в год с письменным уведомлением Дилера за 60 дней до пересмотра.

**6.3.** Компания оставляет за собой право пересматривать стоимость Товара на свое усмотрение в случае изменения курса доллара более чем на 5% с письменным уведомлением Дилера о введении новой стоимости товара через 60 дней после уведомления.

**6.4.** Дилер должен самостоятельно на свое усмотрение определить розничные цены на Товар, которые он будет взимать со своих клиентов в пределах Территории.

**6.5.** Оплата Товара может быть осуществлена путем перечисления денежных средств на расчетный счет Компании либо иным, согласованным дополнительно с Компанией, не запрещенным законодательством Российской Федерации способом.

## 7. ВСТУПЛЕНИЕ В СИЛУ И ПРЕКРАЩЕНИЕ ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА

**7.1** Договор вступает в силу с момента его подписания и остается в силе до \_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

**7.2** Договор расторгается по истечению срока действия. Если Дилер желает пролонгировать данный Договор, он должен уведомить об этом Компанию за 30 дней до даты истечения срока действия Договора.

**7.3** Договор может быть расторгнут в любое время до истечения срока его действия по обоюдному письменному соглашению Сторон.

**7.4.** В любое время до истечения срока действия Сторона («Уведомляющая сторона») может расторгнуть Договор путем письменного уведомления другой Стороны, если:

**7.4.1** Другая Сторона существенно нарушает Договор, и данное нарушение не может быть устранено в течение 30 дней после письменного уведомления нарушившей Стороны. О существенных, по его мнению, нарушениях Компания должен уведомить Дилера письменно;

**7.4.2** Другая Сторона объявлена банкротом, либо находится в процессе ликвидации или расформирования, либо прекращает ведение деятельности, либо становится неспособна оплачивать



платежи;

**7.4.3** Условия или последствия форс-мажорных обстоятельств, значительно негативно повлиявшие на способность пострадавшей Стороны вести деятельность, длятся более 30 календарных дней, и Стороны неспособны найти выход из ситуации;

**7.4.4** Дилер нарушает любое из прав интеллектуальной собственности Компании;

**7.4.5** Дилер не предоставляет финансовую отчетность или не дает гарантий на ее предоставление в разумный срок по запросу Компании;

**7.4.6** Дилер участвует в любой сделке, слиянии и поглощении, или другой форме реорганизации, которая переводит его под контроль конкурентов Компании;

**7.4.7** Дилер не выполнил годовой План Продаж в установленные сроки;

**7.4.8** Дилер не выполняет свои обязательства по обслуживанию техники;

**7.4.9** Дилер предоставляет Компании ложную отчетность и иные сведения.

## **8. ПОСЛЕДСТВИЯ РАСТОРЖЕНИЯ ДОГОВОРА**

**8.1** Ни одна из сторон не освобождается от выплаты любых сумм, оставшихся не выплаченными другой Стороне.

**8.2** Вся задолженность Дилера перед Компанией подлежит немедленной оплате за исключением сумм, являющихся объектом финансового соглашения, которые должны оплачиваться в соответствии с условиями этого финансового соглашения.

**8.3** Дилер перестает действовать в качестве авторизованного Дилера и прекращает использование любых идентификационных знаков, ассоциирующих Дилера с Компанией.

**8.4** Дилер обязан вернуть Компании все оставшиеся каталоги, Прайс-листы, инструкции по обслуживанию, руководства пользователя, рекламные материалы, и другие материалы или литературу, касающиеся продаж, продвижения, эксплуатации или обслуживания Товаров, новые и неиспользованные Товары, которые были доставлены Дилеру Компанией.

**8.5** Ни одна из сторон не несет ответственности перед другой за любые затраты или издержки (будь то случайные, косвенные, штрафные или специальные), от которых страдает другая Сторона в результате прекращения действия Договора, в частности за потерю ожидаемой прибыли, ущерб деловой репутации.

**8.6** Дилер обязан вернуть за свой счет невыкупленный у Компании товар в течение 10 (десять) рабочих дней после расторжения настоящего договора на центральный склад Компании в г. Ярославль ул. Павлика Морозова д. 14А.

## **9. СТРАХОВАНИЕ**

**9.1** Дилер обязуется обеспечить сохранность всего неоплаченного 100% Товара. Данные Товары должны быть застрахованы от всех рисков физической потери и повреждений, включая пожар, кражу и др.

## **10. СОХРАНЕНИЕ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ**

**10.1** Компания сохраняет за собой право собственности на Товары, поставляемые Дилеру, до тех пор пока Дилер не произведет оплату товара в полном объеме. Дилер должен оповещать клиента о конечном правообладателе продукта, которым является ООО «Долина».

## **11. ФОРС МАЖОР**

**11.1** Сторона, не исполнившая или ненадлежащим образом исполнившая свои обязательства по Договору, несет ответственность, если не докажет, что надлежащее исполнение обязательств оказалось невозможным вследствие непреодолимой силы (форс-мажор), т. е. чрезвычайных и непредотвратимых обстоятельств. К обстоятельствам непреодолимой силы Стороны в целях Договора отнесли такие: явления стихийного характера: землетрясение, наводнение, удар молнии, извержение вулкана, сель, оползень, цунами и т. п., температуру, силу ветра и уровень осадков в месте исполнения обязательств по договору, исключаящих для человека нормальную жизнедеятельность; мораторий органов власти и управления; ограничение на проезд транспорта по дорогам находящимся в ведении Федеральных властей и/или органов местного самоуправления; забастовки, террористические акты и другие обстоятельства, которые могут быть определены Сторонами Договора как непреодолимая сила для надлежащего исполнения обязательств.

**11.2** При наступлении указанных в п. 12.1. обстоятельств сторона, для которой создавалась невозможность исполнения ею обязательств по настоящему Договору, должна в течение 2 (Двух) рабочих дней известить о них в письменном виде другую сторону с приложением соответствующих

документов, подтверждающих наличие и продолжительность действия непреодолимой силы.

**11.3** При отсутствии своевременного извещения, предусмотренного п. 12.2. настоящего договора, виновная сторона обязана возместить другой стороне убытки, причиненные не извещением или несвоевременным извещением.

**11.4** Наступление обстоятельств, вызванных действием непреодолимой силы, влечет увеличение срока исполнения договора на период действия указанных обстоятельств.

## 12. УРЕГУЛИРОВАНИЕ РАЗНОГЛАСИЙ

**12.1** Любой спор, разногласие, расхождение во мнениях или требование, вытекающие из настоящего Договора, в связи с ним или любыми другими Документами по сделкам (далее – «Спор»), изначально решаются Сторонами путем переговоров.

## 13. ВЫБОР АРБИТРАЖА

**13.1** В случае не достижения соглашения по спорным вопросам, связанным с исполнением, изменением, прекращением настоящего договора, спор подлежит разрешению в судебном порядке в соответствии с законодательством РФ в Арбитражном суде Ярославской области.

## 14. ПРОЧИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

**14.1** Любые уведомления между Сторонами должны быть выполнены в письменном виде и отправлены другой Стороне на адрес, указанный ниже, или на любой другой адрес, указанный Стороной в письменной форме по почте или курьером. Адресат считается уведомленным в дату, указанную на соответствующем уведомлении о вручении или расписке.

## 15. ВНЕСЕНИЕ ИЗМЕНЕНИЙ

**15.1** Настоящий Договор не может быть дополнен или исправлен иным путем, кроме письменного внесения изменений с подписью обеих Сторон.

## 16. КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

**16.1** Порядок и условия Договора являются строго конфиденциальными и не подлежат разглашению представителями любой третьей стороне, кроме соответствующего персонала сторон.

## 17. РЕКВИЗИТЫ

### КОМПАНИЯ:

**ООО «ДОЛИНА»**

**Юридический и почтовый адрес:** 150054,

г. Ярославль, ул. Павлика Морозова, д. 14А

**ИНН** 7604030868 **КПП** 760401001;

**ОГРН** 1027600685628

**р/сч** 40702810810680008003

Филиал «Центральный» Банка ВТБ (ПАО) в

г. Москве

**к/сч** 30101810145250000411

**БИК** 044525411

**ОКПО** 39169761;

**Тел./факс:** 8(4852) 45-83-94;

**Тел.:** 8(4852) 73-46-73 – бух.

**E-mail:** info@dolina-sdm.ru

Генеральный директор

**ООО «ДОЛИНА»**

\_\_\_\_\_ В.В. Волнухин

МП

Приложение №1  
к дилерскому договору №\_\_ от \_\_\_\_\_ г.

г. Ярославль \_\_\_\_\_ г.

ООО «Долина», в лице Генерального директора Волнухина Василия Викторовича,, действующего на основании Устава, именуемое в дальнейшем «Компания», с одной стороны, и

\_\_\_\_\_, в лице \_\_\_\_\_, действующего на основании Устава, именуемое в дальнейшем «Дилер», с другой стороны, а вместе именуемые – «Стороны», заключили настоящее приложение о нижеследующем:

1. Дилер должен выкупить не менее 12 (двенадцать) единиц товара в период действия настоящего договора;
2. Дилер обязан до \_\_\_\_\_ 2020 г. организовать товарный запас запасных частей на складе.

3. Настоящее приложение составлено в двух экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу, по одному для каждой стороны дополнительного соглашения.

4. Приложение вступает в силу с момента его подписания.

**КОМПАНИЯ:**

**ДИЛЕР:**

**ООО «ДОЛИНА»**

**Юридический и почтовый адрес:** 150054, г.

Ярославль, ул. Павлика Морозова, д. 14А

**ИНН** 7604030868 **КПП** 760401001;

**ОГРН** 1027600685628

**р/сч** 40702810810680008003

Филиал «Центральный» Банка ВТБ (ПАО) в г. Москве

**к/сч** 30101810145250000411

**БИК** 044525411

**ОКПО** 39169761;

**Тел./факс:** 8(4852) 45-83-94;

**Тел.:** 8(4852) 73-46-73 – бух.

**E-mail:** info@dolina-sdm.ru

Генеральный директор

**ООО «ДОЛИНА»**

\_\_\_\_\_ В.В. Волнухин

МП

**BADGER®**

**Приложение №2**  
к дилерскому договору №\_\_ от \_\_\_\_\_ г.

г. Ярославль \_\_\_\_\_ г.

ООО «Долина», в лице Генерального директора Волнухина Василия Викторовича,, действующего на основании Устава, именуемое в дальнейшем «Компания», с одной стороны, и

\_\_\_\_\_, в лице \_\_\_\_\_, действующего на основании Устава, именуемое в дальнейшем «Дилер», с другой стороны, а вместе именуемые – «Стороны», заключили настоящее приложение о нижеследующем:

1. Дилер должен иметь в штате квалифицированных сотрудников и обеспечить наличие надлежащих средств для оказания технической поддержки и сервисного обслуживания Товаров на Территории в соответствии с Гарантией и Сервисной Политикой. Кроме того, Дилер должен информировать покупателя о гарантии, предоставляемой Компанией в соответствии с Гарантией и Сервисной Политикой, и оказывать содействие покупателю при регистрации гарантийных случаев в Гарантийном Сертификате. В случае отсутствия в штате Дилера квалифицированного персонала, способного оказать сервисное обслуживание Товаров, Дилер обязан заключить договор на сервисное обслуживание с Компанией.

При необходимости оказания содействия Дилеру в проведении диагностики и /или действий по гарантийному ремонту техники, направить Компанию заявку на фирменном бланке Дилера с печатью и подписью, для вызова специалиста Компании. Подписать акты выполненных работ специалиста Компании отправленного к Дилеру и возместить расходы Компании по результатам работы специалиста, в течение пяти рабочих дней со дня выставления счета по данным расходам. Материальные, транспортные и трудовые затраты при оказании содействия Дилеру рассчитываются исходя из следующих ставок:  
- оказания содействия проведения диагностики и ремонта неисправностей 1700 рублей с НДС за один час.  
- передвижение специалистов на автотранспорте Компании до оговоренного письменно сторонами места проведения диагностики и ремонта 20 руб. с 1 км дороги.

2. Настоящее приложение составлено в двух экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу, по одному для каждой стороны дополнительного соглашения.

3. Приложение вступает в силу с момента его подписания.

**КОМПАНИЯ:****ДИЛЕР:****ООО «ДОЛИНА»****Юридический и почтовый адрес:** 150054, г.

Ярославль, ул. Павлика Морозова, д. 14А

**ИНН** 7604030868 **КПП** 760401001;**ОГРН** 1027600685628**р/сч** 40702810810680008003

Филиал «Центральный» Банка ВТБ (ПАО) в г. Москве

**к/сч** 30101810145250000411**БИК** 044525411**ОКПО** 39169761;**Тел./факс:** 8(4852) 45-83-94;**Тел.:** 8(4852) 73-46-73 – бух.**E-mail:** info@dolina-sdm.ru

Генеральный директор

**ООО «ДОЛИНА»**

В.В. Волнухин

МП



г. Ярославль

\_\_\_\_\_ г.

ООО «Долина», в лице Генерального директора Волнухина Василия Викторовича, действующего на основании Устава, именуемое в дальнейшем «Компания», с одной стороны, и

\_\_\_\_\_, в лице \_\_\_\_\_, действующего на основании Устава, именуемое в дальнейшем «Дилер», с другой стороны, а вместе именуемые – «Стороны», заключили настоящее приложение о нижеследующем:

1. Стороны пришли к соглашению о предоставлении Дилеру скидку на товары в размере 12% от стоимости техники.
2. В случае 100% выполнения годового плана, компания обязуется предоставить бонус в размере 2% от стоимости техники, на технику сверх годового плана и которая будет выкуплена в текущем календарном году. Данный бонус может быть израсходован на запасные части к Товару, ремонт и иные цели, согласованные с Компанией. Сумма итогового бонуса и план расходования бонуса закрепляется дополнительным соглашением к Договору
3. Настоящее приложение составлено в двух экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу, по одному для каждой стороны дополнительного соглашения.
4. Приложение вступает в силу с момента его подписания.

**КОМПАНИЯ:**

**ДИЛЕР:**

**ООО «ДОЛИНА»**

**Юридический и почтовый адрес:** 150054, г.

Ярославль, ул. Павлика Морозова, д. 14А

**ИНН** 7604030868 **КПП** 760401001;

**ОГРН** 1027600685628

**р/сч** 40702810810680008003

Филиал «Центральный» Банка ВТБ (ПАО) в г. Москве

**к/сч** 30101810145250000411

**БИК** 044525411

**ОКПО** 39169761;

**Тел./факс:** 8(4852) 45-83-94;

**Тел.:** 8(4852) 73-46-73 – бух.

**E-mail:** info@dolina-sdm.ru

Генеральный директор

**ООО «ДОЛИНА»**

\_\_\_\_\_ В.В. Волнухин

МП

**BADGER®**

г. Ярославль

\_\_\_\_\_ г.

ООО «Долина», в лице Генерального директора Волнухина Василия Викторовича, действующего на основании Устава, именуемое в дальнейшем «Компания», с одной стороны, и

\_\_\_\_\_, в лице \_\_\_\_\_, действующего на основании Устава, именуемое в дальнейшем «Дилер», с другой стороны, а вместе именуемые – «Стороны», заключили настоящее приложение о нижеследующем:

**ПРАЙС-ЛИСТ**

2. Настоящее приложение составлено в двух экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу, по одному для каждой стороны дополнительного соглашения.

3. Приложение вступает в силу с момента его подписания.

**КОМПАНИЯ:**

**ДИЛЕР:**

**ООО «ДОЛИНА»**

**Юридический и почтовый адрес:** 150054, г.

Ярославль, ул. Павлика Морозова, д. 14А

**ИНН** 7604030868 **КПП** 760401001;

**ОГРН** 1027600685628

**р/сч** 40702810810680008003

Филиал «Центральный» Банка ВТБ (ПАО) в г. Москве

**к/сч** 30101810145250000411

**БИК** 044525411

**ОКПО** 39169761;

**Тел./факс:** 8(4852) 45-83-94;

**Тел.:** 8(4852) 73-46-73 – бух.

**E-mail:** info@dolina-sdm.ru

Генеральный директор

**ООО «ДОЛИНА»**

\_\_\_\_\_  
В.В. Волнухин

МП

МП

**BADGER®**